

# 新価値創造のための 技術棚卸の進め方と生成AI活用

自社技術の棚卸実践プロセスとノウハウを詳解！

技術の棚卸実践における生成AI活用術！

◆日時：2025年05月13日（火）10:30～16:30

◆会場：自宅や職場など世界中どこでも受講可

◆聴講料：1名につき55,000円（税込、資料付）

※会員登録（無料）をしていただいた方には下記の割引・特典を適用します。

・1名でお申込みされた場合、1名につき46,200円（税込）

・2名同時でお申し込みされた場合、2人目は無料（2名で55,000円（税込））

## セミナーお申込みFAX

03-5857-4812

※お申込み確認後は弊社よりご連絡いたします。

### ●講師：（株）ケミストリーキューブ 代表取締役 イノベーションコンサルタント 平木 肇 氏

企業において、技術は、現在の事業を支えるだけでなく、未来へ向けた新たな価値と事業を生み出す資源であり、自社技術を戦略的に進化・活用できるか否かは、企業の成長を大きく左右します。しかし、多くのR&D現場では「技術が属人化してしまっている」「社内にどんな技術があるのかよくわからない」「部門間で技術の共有化ができていない」「技術が開発しっぱなしになっている」など、技術マネジメントが機能していない現状に悩みを抱えています。『技術棚卸』は、単に技術のリストをつくる、データベースをつくることではありません。自社技術を見える化するすることで、技術者、研究者のイノベーションマインドを高め、技術の共有と活用を促進する戦略的な活動であり、新価値創造へ向けてR&D現場を変革する組織プロセスです。また、近年AIが急速に進化する中で、その活用はR&D現場の価値創造力を高めるための重要な課題となっています。

本セミナーでは、株式会社ケミストリーキューブが開発した技術構造化手法iMap（アイマップ）®をもとに、新価値創造へ向けた技術棚卸の効果的な進め方、及びその実践における生成AI活用の要点について、事例を交えながら解説します。

#### 1. 変化するR&Dへの期待と戦略的技術マネジメント

- 1-1.ものづくり企業を取り巻く環境変化 1-2.イノベーションとは何か  
1-3.変化するR&Dへの期待 1-4.R&D現場の悩み  
1-5.戦略的技術マネジメントの着眼点と各社の取り組み

#### 2. 戦略的技術マネジメントと技術棚卸

- 2-1.なぜ技術マネジメントは難しいのか 2-2.技術を捉える5つの次元  
2-3.技術創造モデル  
2-4.戦略的技術マネジメント実践プロセス  
2-5.なぜ技術の棚卸はうまくいかないのか  
2-6.技術棚卸は目的ではない 2-7.技術棚卸の鍵は『構造化』  
2-8.技術構造化手法iMap（アイマップ）®

#### 3. 技術棚卸の実践

- 3-1.価値コンセプトの設定  
3-2.技術の展開  
3-3.コア技術の設定

#### 4. 技術の棚卸を活用した新価値構想

- 4-1.新価値構想の思考プロセス  
4-2.顧客課題の考察  
4-3.新価値アイデア発想

#### 5. 戦略的技術マネジメントにおける生成AI活用

- 5-1.生成AIとは  
5-2.プロンプト設計のコツ  
5-3.生成AI活用のシーンと実践例  
5-4.生成AI活用における留意点  
5-5.人とAIが共創する時代へ向けて

#### 6. 戦略的技術マネジメントがR&D現場を変える

- 6-1.技術者、研究者の成長  
6-2.組織文化の醸成  
6-3.経営者、管理者の役割

#### 7. 実践事例の紹介

#### 【LIVE配信セミナーとは？】

- ・本セミナーは「Zoom」を使ったライブ配信セミナーとなります。「ミーティング用Zoomクライアント」をダウンロードするか、Webブラウザから参加するかの2種類がございます。ZOOM WEBセミナーのはじめかた (<http://www.rdsc.co.jp/files/instruction/zoom.pdf>) をご覧ください。
- ・お申込み後、受理のご連絡メールをさせていただきます。一部メールが通常セミナー形式（受講券、請求書、会場の地図）になっておりますが、LIVE配信のみのセミナーです。
- ・お申込み後、接続テスト用のURL (<https://zoom.us/test>) から「ミーティングテストに参加」を押していただき動作確認をお願いします。
- ・後日、別途視聴用のURLをメールにてご連絡申し上げます。セミナー開催日時の10分前に、視聴サイトにログインしていただき、ご視聴ください。
- ・セミナー資料は郵送にて前日までには、お送りいたします。タブレットやスマートフォンでも視聴できます。
- ・ご質問については、オープンにできるご質問をチャットにご記入ください。個別相談（他社に知られたくない）のご質問は後日メールにて講師と直接お願いします。

### 『技術棚卸【WEBセミナー】』セミナー申込書

会社・大学			
住所	〒		
電話番号		FAX	

お名前	所属・役職	E-Mail
①		
②		

会員登録（無料） ※案内方法を選択してください。複数選択可。

Eメール  郵送

#### ● セミナーの受講申込みについて ●

必要事項をご明記の上、FAXでお申込み下さい。弊社で確認後、必ず受領のご連絡をいたします。受講用URLは後日お送りいたします。

セミナーお申込み後のキャンセルは基本にお受けしておりませんので、ご都合により出席できなくなった場合は代理の方がご出席ください。

お申込み・振込に関する詳細はHPをご覧ください。  
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/entry>

個人情報保護方針の詳細はHPをご覧ください。  
⇒ <https://www.rdsc.co.jp/pages/privacy>